**PROGRAMME DE L’OFFRE DE FORMATION**

Impôt sur le revenu: Optimisation

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **PUBLIC CIBLE**Conseiller Financier, Mandataire,Courtier en financement, Conseiller Immobilier, Agent immobilier |  | **PRÉ-REQUIS**être dans le domaine du financement depuis plus d'un an.
Souhait de s’ouvrir au conseil, patrimonial.
Renforcer son appétence sur les produits défiscalisés |  | **NIVEAU**Conseillers experts
Courtiers en activités ou expérience de plus d'un an |  | **DURÉE ESTIMÉE**0h40 |

**OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

* Objectifs:
1 choisir une méthode d'optimisation en fonction du TMI
2 Réduire le revenu imposable
3 Utiliser les dispositions de réductions et crédits d'impôt
4 Arbitrer entre "Flat tax" et barème de IR

**APTITUDES**

**COMPETENCES**

**CONTENUS PÉDAGOGIQUES**

* À l’issue de ce module, le stagiaire sera capable de choisir une méthode d’optimisation en fonction du taux marginal du client, expliquer au client les solutions qu’ils s’offrent à lui pour réduire son impôt, arbitrer et aider son client à choisir entre barème progressif et plat tax.

**METHODES MOBILISEES**

**MOYENS TECHNIQUES**

**MOYENS D’ENCADREMENT**

**MODALITES D’EVALUATION**

**MODALITÉS D’ACCÈS**

**DURÉE D’ACCÈS**

**TAUX DE REUSSITE**

**DEBOUCHES**