**PROGRAMME DE L’OFFRE DE FORMATION**

Les différents types de prêts relais

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **PUBLIC CIBLE**  Courtier en financement,Mandataire en financement, agent immobilier, constructeur, banquier |  | **PRÉ-REQUIS**  Courtier, mandataire avec 3 mois expérience |  | **NIVEAU** |  | **DURÉE ESTIMÉE**  1h00 |

**OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES**

* Au travers de cette vidéo, vous allez découvrir les différentes méthodes, qui vous permettent d’acheter un bien immobilier avant d’avoir revendu votre bien actuel.
  Vous découvrirez, comment réaliser un plan de financement, sur outil métier Altoffice.

**APTITUDES**

**COMPETENCES**

**CONTENUS PÉDAGOGIQUES**

* La découverte du prêt-relais sous ses différentes facettes vous permettra d’être à l’aise avec vos clients propriétaires d’un bien immobilier souhaitant, se lancer sur un nouveau projet, avant d’avoir vendu leur résidence actuelle.

**METHODES MOBILISEES**

**MOYENS TECHNIQUES**

**MOYENS D’ENCADREMENT**

**MODALITES D’EVALUATION**

**MODALITÉS D’ACCÈS**

**DURÉE D’ACCÈS**

**TAUX DE REUSSITE**

**DEBOUCHES**